

EPICOR

Mahajak Industry Co. Ltd.



公司资讯

概述

- 地点—泰国
- 行业—制造业
- 网站—www.mahajak.com/en/mahajakgroup

成功亮点

挑战

- 将新管理方法与现有技术相结合
- 提供客户支持和定制选项
- 跟上竞争对手

解决方案

- Epicor® ERP®

优势

- 成为新兴市场的前瞻性组织
- 实时获取信息
- 改善信息管理
- 企业长期增长

Epicor ERP为泰国领先的紧固件、锻造和机加工零件制造商改善业务运营

Mahajak Industry Co. Ltd.位于泰国北榄省,自1969年成立以来专注生产螺母和螺栓。该公司在几年前进入汽车行业,其生产的大多数产品采用冷成型技术。Mahajak Industry大约有200名员工。他们的客户包括汽车、汽车零部件和农业机械行业的公司。其中包括五十铃、日产、暹罗久保田和洋马等公司。

Mahajak Industry经营的整体结构称为Mahajak Group。该公司由19家不同行业的公司组成,包括曼谷的Mahajak Autoparts Co., Ltd.、Mahajak Development Co., Ltd和Mitsubishi Heavy Industries-Mahajak Air Conditioners Co., Ltd。

Mahajak Industry于2015年1月导入了下一代Epicor ERP解决方案。迄今为止,Mahajak Industry已经实现了几乎所有Epicor ERP核心模块,包括财务、供应链管理、库存管理和制造。目前,Epicor ERP用户有35个。该公司选择Epicor ERP的首要目标是解决其当前的业务挑战,促进长期增长。

挑战

Mahajak Industry处理商业事务的方式多年来发生了变化。客户需求不断发展,公司提供的产品也随之发展。例如,他们发现在旧系统中使用新商业管理方法变得愈发困难。

在汽车制造行业,生产订单会分发到不同的制造商。然而,为了通过更高的利润率来发展业务,Mahajak Industry打算开始在不同的市场竞争。为了实现这一目标,他们需要一个平台来改善其信息管理和数据可见性,以提高其客户服务水平。

解决方案

在选择系统时,该公司考察了企业资源计划(ERP)供应商的选择。然而,当他们考虑到除了预算之外还需要的规模和功能时,他们确定Epicor ERP是最合适的。

公司在实施初期遇到了一些困难,但发现Epicor ERP具有很强的适应性。当他们遇到障碍时,他们重新审视自己的经营方式,意识到自己的许多做法并不理想。Epicor支持团队,帮助他们专注于业务的重要元素,以改进他们的工作流程。Mahajak



Industry的执行董事Aswin Kanchanachayphoom解释说：“实施过程没有花很多时间，因为我们提前做好好了充分的准备。实际上，我们花了更长的时间才找到合适的ERP供应商。”

Mahajak Industry与泰国Epicor授权合作伙伴BizNet的顾问团队合作，他们为终端用户提供全面培训。每当用户遇到关于ERP解决方案的问题时，他们都能够与顾问团队进行交流，以寻求建议。

他们认为Epicor ERP解决方案可以灵活应对长期业务增长。Mahajak Industry还赞赏到，由于Epicor ERP的友好用户体验，员工更少依赖IT部获得数据，从而更好、更快地做出决策。企业用户现在可以自己轻松地管理信息过滤和信息分类。Kanchanachayphoom先生认为，“鉴于我们的公司规模仍然很小，我们所需要的系统必须尽量减少对IT支持的依赖。Epicor ERP有利于企业用户轻松地管理、过滤或分类。”“我们寻找一个能够支持公司长期发展的系统。我相信Epicor ERP是我们公司未来10年的解决方案。”

实施ERP系统对于Mahajak Industry实现进入高利润市场的目标是至关重要的。他们现在能够快速获取并实时查看信息。

目前，Mahajak Industry一直致力于进一步改善其运营。例如，掌握了触手可及的实时数据，他们现在可以预见潜在性问题并防止其发生。此外，当需要改变时，他们可以迅速做出反应。总体而言，该公司认为，面对不断增长的客户需求、市场变化和7*24小时业务压力，他们可以提高自身的响应能力，以进行有效地竞争。这可增强客户体验。

Kanchanachayphoom先生补充说：“我们对这个系统很满意，期待可以在其他部门部署更多的模块。当不同部门的员工能够同时访问相同的数据时，他们便可以预见任何问题并防止其发生。我的目标是创造一个可以让员工快速有效采取行动的环境。”

EPICOR

我们是为那些让世界不断转动的辛勤工作的企业而服务的。这些企业是制造、物流和销售我们都需要的产品。他们相信Epicor (恩柏科) 会帮助他们把业务做得更好。他们的行业就是我们的行业，我们比任何人都更了解他们。通过与客户携手合作，我们和他们一样了解他们的业务需要。我们的创新解决方案精心策划，以满足他们的需求，并能灵活地响应其快速变化的现实。我们加速每位客户的雄心壮志，无论是增长和转型，还是简单地提高生产效率和成效。正是因为如此，我们才成为世界上最重要企业的重要合作伙伴。

现在联系我们：asiamarketing@epicor.com | www.epicor.cn

The contents of this document are for informational purposes only and are subject to change without notice. Epicor Software Corporation makes no guarantee, representations, or warranties with regard to the enclosed information and specifically disclaims, to the full extent of the law, any applicable implied warranties, such as fitness for a particular purpose, merchantability, satisfactory quality, or reasonable skill and care. The results represented in this testimonial may be unique to the particular customer as each user's experience will vary. This document and its contents, including the viewpoints, testimonials, dates, and functional content expressed herein are believed to be accurate as of its date of publication, March 24, 2021. Use of Epicor products and services are subject to a master customer or similar agreement. Usage of the solution(s) described in this document with other Epicor software or third-party products may require the purchase of licenses for such other products. Epicor and the Epicor logo are trademarks or registered trademarks of Epicor Software Corporation in the United States, and in certain other countries and/or the EU. Copyright © 2021 Epicor Software Corporation. All rights reserved.